GARRIGUES

Sergio Amiel

Socio

Lima

sergio.amiel@garrigues.com

Av. Víctor Andrés Belaúnde, 332 (Oficina 701)

San Isidro - Lima (Perú)

Tel: +51 1 399 2600

Fax: +51 1 399 2699

Mercantil y Fusiones y Adquisiciones
Mercado de Valores
Bancario y Financiero
Inmobiliario
Gobierno Corporativo y Desarrollo Sostenible
Energía
Private Equity
ESG

Sergio es Socio en el departamento Mercantil en Garrigues Perú y lidera el área de M&A. Se enfoca en M&A, Banca & Finanzas, Financiamiento de Proyectos y Mercado de Capitales. Su trayectoria profesional ha sido reconocida por Chambers & Partners (Band 1 en M&A, Banda 2 en Capital Markets, y Banda 3 en financiamientos y Proyectos), Legal 500, IFLR, Latin Lawyer, Who is Who, Leaders League, entre otros.

Antes de unirse a Garrigues fue socio en Rubio, Leguia, Normand y asociado en Simpson Thacher & Bartlett (Nueva York). Es miembro del Colegio de Abogados de Lima y del New York State Bar Association, encontrándose habilitado para ejercer la abogacía en ambas jurisdicciones. Sergio es conferencista frecuente en temas de M&A y private equity, ha sido docente en el cursos de M&A en diversas universidades.

Experiencia

Socio de Garrigues desde el 2014.

Es miembro del Comité ESG de Garrigues.

Fue socio de Rubio Leguía Normand y ha trabajado durante una parte importante de su trayectoria en Nueva York, como asociado de Simpson Thacher & Bartlett.

Asimismo, en el marco del Public Service Fellowship Program de Simpson Thacher & Bartlett, fue subdirector de la Dirección de Asuntos Técnicos de la Agencia de Promoción de la Inversión Privada.

Asimismo, Sergio ha participado de las principales operaciones del país, tales como:

- En la asesoría al Grupo Romero en la venta de Ransa Comercial S.A. y su negocio logístico en la región.
- En la asesoría a Corporación America Airports en la venta de su participación en Aeropuertos Andindos del Perú.
- En la asesoría al Grupo Quirón Salud en la adquisición indirecta de aproximadamente el 50% de acciones de Administradora Clínica Ricardo Palma.

- En la asesoría a NG PET Investment II, como Comprador en la adquisición del 99.96% de San Miguel Industrias PET y sus subsidiarias.

- Préstamo de US$ 1,000 millones a Eckerd Perú (InRetail Pharma) de Citibank, JP Morgan y Credit Suisse para financiar la adquisición de Quicorp, asesorando a los prestamistas (Leveraged Finance Deal of the Year, Bonds & Loans Latin America).

- Crédito por la suma de US$ 330 millones otorgado por The Bank of Nova Scotia y Sumitomo Mitsui Banking Corporation a Samay I S.A., asesorando a los prestamistas.
- Emisión por Citibank, N.A., como depositario, de Global Depositary Notes conforme a la Regla 144A/Reg S representativos de Bonos Corporativos por S/927 millones emitidos por Fondo MiVivienda, asesorando a Scotia Capital y Morgan Stanley, como compradores iniciales.
- Oferta pública de valores bajo ley extranjera realizada por IFS, Interbank, Intercorp Perú y un tercero no vinculado, por un importe de USD 414 millones en donde se ofrecieron aprox. 9 millones de acciones comunes de IFS. Concurrentemente, en Perú se lanzó una Oferta Pública de Venta de 7,950,000 acciones comunes de IFS dirigida a inversionistas institucionales, asesorando al emisor.

Formación académica

Maestría de Derecho (LLM) por la Universidad de Harvard (2007).Maestría de Derecho (LLM) por la Universidad de Harvard (2007).

Graduado primer puesto y *Summa Cum Laude* de la Universidad de Lima (2003).

Actividad docente

Sergio es ponente habitual en foros especializados nacionales e internacionales. También ha impartido docencia en varias universidades incluyendo cursos de Fusiones y Adquisiciones en la Maestría en Derecho de Empresa en la Escuela de Posgrado de la Universidad Peruana de Ciencias Aplicadas, así como en la Pontificia Universidad Católica del Perú.

Pertenencia a instituciones

Colegio de Abogados de Lima desde el 2004.

Miembro del Colegio de Abogados de Nueva York (New York Bar) desde el año 2008.

Ex Miembro del Comité Legal de Latin American Venture Capital Association (2013-2014).

Ex Director y Miembro Honorario de ADV Editores, asociación que publica Advocatus, revista de Derecho.

Reconocimientos

Su trayectoria profesional ha sido destacada por las más prestigiosas publicaciones internacionales especializadas, incluyendo Chambers & Partners, IFLR, Legal 500, Leaders League y Who is Who, entre otras. Algunos reconocimientos:

- Chambers & Partners 2023 (Banda 1 en M&A, Banda 2 en Mercado de Valores, y Banda 3 en financiamientos y proyectos).
  "*He is one of the best lawyers in the country when it comes to technical knowledge, analysis and commercial awareness. He understands the impact his advice has on the business.*" *Another impressed client enthuses:* "*In difficult and long-term negotiations he does not lower his guard; on the contrary, he is proactive in seeking solutions to move the deal forward.*" "*He is a very creative and practical lawyer who is always proposing innovative solutions to our issues.*"
- WWL Thought Leader M&A and Governance 2023.
- Premio a “Attorney of the Year - M&A” en la premiación de los Latin American Lawyer Energy & Infrastructure Awards (2019).
- Latin American Corporate Counsel Association Appproved en Corporate and M&A, Banking & finance y Capital markets.
- Reconocido por Euromoney como Rising Star consecutivamente entre 2016 - 2018, por su trabajo en M&A.
- Nominado en el 2018 a abogado líder de las Américas en Corporativo por la revista Euronmoney.

Publicaciones

Sergio publica frecuentemente artículos legales en colaboración con distintos foros o revistas legales. Sus principales publicaciones son:

- Autor de una sección del libro: Comentarios a la Ley General de Sociedades. En: Jurista Editores (Agosto 2019).
- Consideraciones prácticas en torno a actos de corrupción. En: Fusiones y Adquisiciones, editado por Instituto Pacífico S.A.C. (2018).
- Consideraciones Prácticas respecto al Régimen de Indemnización en el marco de una Compraventa de Acciones. En: Fusiones y Adquisiciones, editado por Instituto Pacífico S.A.C. (2015).
- Consecuencias civiles por inexactitudes u omisiones del prospecto informativo de Oferta Pública de Adquisición. En: Foro de Derecho Mercantil. No. 10 (Enero– Marzo 2006). Revista internacional distribuida en México, Argentina, Chile, Venezuela y Perú. Artículo re-publicado en Chile en la Revista de Derecho de la Empresa de la Universidad Adolfo Ibañez No. 7 (Julio -Septiembre 2006).
- Protegiendo los Activos del Deudor Concursal: la aplicación del principio de cortesía internacional en los Estados Unidos. En: “Advocatus” No. 10, 2004-I (Julio 2004).